



## CONRADO MORAIS

R. Doralina Silveira Dias 180 (AP. 43 E)  
São Leopoldo (RS) / Brasil  
CEP: 93037-070  
Nascimento 01/03/1982  
CPF 982659030-49

+55 51 995337645  
conrado\_morais@hotmail.com  
[www.linkedin.com/in/conrado-morais1982](http://www.linkedin.com/in/conrado-morais1982)

---

### RESUMO

Engenheiro Mecânico, com mais de 10 anos de experiência em empresas multinacionais nos setores técnico e comercial, atendendo contas diretas e indiretas, de médio e grande porte.

Experiência em gestão de carteira de clientes, prospecção de novas contas e mercados, e desenvolvimento de projetos e soluções para linhas de produção. Conhecimento técnico em processos industriais e mecânicos em diferentes setores da indústria e setor produtivo.

Experiência com gestão de equipes e desenvolvimento de revendedores e distribuidores.

Tenho progressiva experiência na Europa, onde morei e trabalhei 6 anos na Itália entre 2004 e 2009 e Portugal em 2019.

---

### FORMAÇÃO

Jul 2019 – Jul 2022

**Mestrado em Engenharia Informática** (E-learning)  
Universidade de Évora – Portugal

Fev 2013 – Dez 2018

**Bacharel em Engenharia Mecânica** (CREA RS239928)  
Universidade FEEVALE – Brasil

---

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Nov 2019 – Mar 2020

**ENGENHEIRO DE VENDAS**  
Grinding Solutions Portugal

Desenvolvimento da área comercial e técnica para o atendimento e venda de abrasivos, aços e soluções técnicas para a indústria metal mecânica em Portugal e Espanha.

Estruturação e desenvolvimento de solução para gestão de carteira de clientes (CRM).

Atendimento direto a clientes e revendedores.

Gestão de equipe comercial (backoffice).

Jan 2019 – Out 2019

**EXECUTIVO DE CONTAS (CMSD)**  
3M do Brasil

Responsável pela gestão e desenvolvimento da carteira de clientes no RS, para as linhas de produtos de fechamento de caixa e identificação, bem como os equipamentos comoditados para estas aplicações.

Captação de novos clientes e projetos de otimização para finais de linha de produção em embalagens secundárias.

Gestão de carteira de clientes diretos e distribuidores.

Supervisão e suporte a equipes de prestação de serviços.

Abr 2018 – Dez 2018

**VENDEDOR TÉCNICO**

Gilbarco Veeder Root Brasil

Vendas técnicas de bombas de abastecimento e sistemas de medição de tanques e monitoramento ambiental para postos de combustível.

Responsável pelo desenvolvimento do mercado no estado do Rio Grande do Sul (Brasil).

Coordenação de equipes técnicas de manutenção e instalação.

Mai 2010 – Fev 2017

**CONSULTOR DE CLIENTES SR.**

SHV Energy – Supergasbras Energia Ltda.

Gestão de equipes de entrega.

Gestão de carteira de clientes.

Prospecção de novos negócios, análise de viabilidade financeira e técnica (capex), análise de retorno de investimento (payback), construção de estratégias de análise desenvolvimento de mercado, e projetos de dimensionamento e readequações de centrais e tubulação de Gás LP, dentro do estado do Rio Grande do Sul (Brasil).

Jan 1998 – Dez 2009

**ATLETA PROFISSIONAL DE FUTSAL**

Brasil (1998 – 2004) e Itália (2004 – 2009)

---

## CURSOS

---

Mai 2018

***Our Energy Future*** (USA)

University of San Diego, California (E-learning)

Out 2016

**Curso Energias Renováveis**

ONUDI / VEDUCA (E-learning)

Ago 2016

**Curso *Gestire il Cambiamento*** (Itália)

Politecnico di Milano (POK POLIMI – E-learning)

---

## IDIOMAS

---

**Italiano:** Nível avançado na escrita, compreensão, conversação e leitura.

**Inglês:** Nível intermediário para avançado na escrita, compreensão, conversação e leitura.

---

## PUBLICAÇÕES

---

**Exergia hídrica em sistemas redutores de pressão**, capítulo 30. E-book - As Engenharias frente a Sociedade, à Economia e o Meio Ambiente 2 / Atena Editora, 2019. ISBN: 978-85-7247-430-6. DOI: 10.22533/at.ed.306192506.

**Exergia hídrica em sistemas redutores de pressão:** CONEMI 2018. ISSN: 2446-9734 \ DOI: 10.17648/conemi-2018-91224