

**ATILIO P. PEROVANO**

**GERENTE DE PRODUÇÃO**

CONTATOS

**Tel. Res. (5511) 5533-7785**

**Cel. (5511) 99653-3213**

**E-mail apperovano@gmail.com**

MÍDIA SOCIAL

**LinkedIn:** **www.linkedin.com/in/atilio-perini-perovano-22a4394**

OBSERVAÇÕES

**Disponibilidade de mudança de cidade e/ou estado e/ou país**

FORMAÇÃO

* **Mestrado em Engenharia de Produção** – UNIP, SP, Brasil – 2006.
* **Pós-Graduado em Qualidade e Produtividade** – USP, SP, Brasil – 2001.
* **Graduado em Engenharia Mecânica** – FEI, SP, Brasil – 1981.

PERFIL

* Projeto, fabricação e controle de qualidade de **engrenagens** cônicas e cilíndricas, de dentes retos, helicoidais e hipoidais.
* Projeto, fabricação e controle de qualidade de **câmaras de ar**, **protetores** (flaps) e **mangueiras automotivas** (arrefecimento, combustível, ar condicionado e hidráulica).
* Administração de **produção de** **autopeças** e de **blindagem de veículos**, com ênfase nos resultados de aumento de produção, melhoria de produtividade e redução de custos.
* Implantação, startup e administração de blindadoras de veículos no Brasil e Argentina.

EXPERIÊNCIAS

# Consultor - Q&P Consultoria e Assessoria (São Paulo, SP) desde Jun./17

# Gerente de Produção - SM Blindados SRL (Rosario, Argentina) de Abr./14 à Mai./17

# Consultor - Q&P Consultoria e Assessoria (São Paulo, SP) de Abr./09 à Abr./14

# Gerente da Qualidade - Centigon Blindagens (Barueri, SP) de Abr./06 à Abr./09

## Gerente Industrial - FBV Serviços de Proteção (São Paulo, SP) de Jun./03 à Nov./05

# Gerente da Qualidade LATAM - O’Gara-Hess (Barueri, SP) de Mai./97 à Jun./03

**Sócio Gerente -** Transworld International (São Paulo, SP) de Mai./95 à Mai./97

**Gerente de Produção -** Indústria Borrachas Paranoá(Diadema, SP) de Jun./92 à Abr./95

**Chefe Setor de Produção -** Cia. Bras. Pneum. Michelin (Rio, SP) de Ago./87 à Jun./91

**Supervisor de Manutenção -** Associação Deseret (São Paulo, SP) de Ago./83 à Jul./87

**Supv. da Mecânica Geral -** Engrecon Engrenagens (S.Parnaíba, SP) de Jul./80 à Jul./83

ALGUNS RESULTADOS

* A pedido da Mercedes-Benz Argentina, desenvolvimento e blindagem do veículo do presidente da Argentina. (SM Blindados)
* Organização, startup e administração das áreas de engenharia, produção, qualidade, materiais e pós-vendas, de blindadora de veículos de grupo de concessionárias Mercedes-Benz, Porsche e Land Rover, em Rosario, SF, Argentina. (SM Blindados); e de concessionárias Mitsubishi e Suzuki, em São Paulo, SP, Brasil. (Sparta Blindados)
* Desenvolvimento de produto e processo; treinamento da mão de obra; desenvolvimento de fornecedores; administração das áreas de engenharia, produção, qualidade, compras e pós-vendas de blindadora de veículos. (FBV Serviços de Proteção)
* Aumento de 24,4% na produtividade e redução de 40% nos prazos de entrega dos veículos aos clientes, resultado anual de USD 60 mil. (FBV Serviços de Proteção)
* Em um ano, aumento em 24% da produtividade do setor de mangueiras de arrefecimento e em 21 meses, aumento em 159% da produção de mangueiras de pressão. (Paranoá)
* Aumento de 300% na produção de mangueiras de arrefecimento e aumento de 159% na produção de mangueiras de pressão. (Paranoá)
* Desenvolvimento de novo processo de vulcanização na fábrica de mangueiras de arrefecimento, com um ganho de 100% na produtividade. (Paranoá)
* No primeiro ano, obtenção de 97,76% de rendimento (média anual) sobre a capacidade instalada da fábrica de câmaras de ar da fábrica do Rio de Janeiro. (Michelin)
* Utilização dos conceitos da Teoria da Restrição no aumento de 56% na produção de câmaras de ar, ganho anual de USD 350 mil. (Michelin)
* Desenvolvimento de nova matéria prima com custo 20% menor, 21% de aumento da produção, 34% de aumento de produtividade e 60% de melhoria de qualidade, ganho anual de USD 144 mil. (Michelin)
* Aperfeiçoamento de processo, ganho de 40% na produção, de 27% na produtividade, ganho anual de USD 89 mil. (Michelin)