

Igor Alessandro Conte

Brasileiro, Solteiro, 31 anos
Endereço: Rua Conselheiro Justino, 1233
Santo André - SP
Cel : 55(11) 94484-3979
e-mail : igor_conte@hotmail.com

Formação Acadêmica

- Graduado em Engenharia de Produção pela Fundação Santo André / 2012

Resumo das Qualificações:

- Conhecimentos no processo de cotação, contato e negociação com montadoras (ênfase no cliente VW), elaboração de relatórios e formulários específicos das áreas comercial, logística e qualidade;
- Análise e administração de custos;
- Fácil relacionamento, adaptado a trabalho em equipe, dinâmico, responsável, foco nas necessidades do cliente.

Experiência Profissional :

Megatech Brasil – (Dez/13 – Fev/19) – Multinacional especializada em injeção de autopeças.

Cargo: Key Account (Mar/2015 – Fev/2019)

Principais responsabilidades:

- Geração de cotações e business cases para ofertas;
- Input e acompanhamento de ofertas;
- Elaboração de formulários específicos do cliente (CBDs, formulários de qualidade, capacidade, logística);
- Contato direto com clientes (VW, GM e Tier's) para controle e administração de situações características do mercado (cotações, negociações, requisições, intermediações, reajustes);
- Acompanhamento técnico de novos projetos (comercial, engenharia, qualidade, processos, logística).

Principais realizações:

- Reativação do cliente VW, tornando-o novamente em um cliente estratégico com um aumento de faturamento do mesmo passando de 4% em 2016 (0,81 Mio de 21,84 Mio) para uma previsão de até 39% em 2022 (13,26 Mio de 34,00 Mio) em negócios já ganhos;
- Reajuste médio anual de 8% nos preços peça;
- Nomeado em 2018 colaborador "Ágil e dinâmico" em votação pelo staff administrativo.

Cargo: Assistente Comercial (Dez/2013 – Mar/2015)

Principais responsabilidades:

- Input e acompanhamento do processo de cotação;
- Provisão de dados para cotação;
- Preenchimento de formulários específicos de clientes (Logísticos, CBD's, QTR's, entre outros);
- Administração de vendas;
- Controle de contratos, preços e notas de débitos.

Principais realizações:

- Estruturação da área comercial criando procedimentos para administração de cotações e contratos.

Front Rubber – (Jun/12 – Jan/13) – Indústria de artefatos de borracha de médio porte.

Cargo: Engenheiro de Produção Junior

Principais responsabilidades:

- Análise e controle de qualidade;
- Controle de matéria prima (entradas, saídas e planejamento de compras);
- Elaboração de relatórios gerenciais relativos ao fluxo de produção para dar suporte para as áreas de compras e vendas.

Principais realizações:

- Implantação do sistema para controle e uso de MP, eliminando paradas de linha por falta da mesma e aquisição em excesso gerando estoques de produtos perecíveis.

Idiomas

- Inglês: Leitura, escrita e conversação avançadas.
- Espanhol: Leitura, escrita e conversação intermediárias.

Resumo

Formado Engenheiro de produção. Conhecimentos no processo de fabricação de plásticos e borrachas, na área comercial automotiva e na área de informática. Facilidade no lido com o cliente. Disponibilidade para viagens.