

CURRICULUM VITAE

VANDO LUIS RIBEIRO

RUA COLLECHIO 197 – CAMPINAS/SP
CELULAR WHATZAPP 11 97065-1957
TELEFONE FIXO 19 3307-3799
EMAIL: vandoribe40@gmail.com
DATA DE NASCIMENTO 17/02/1973
CASADO - 2 FILHOS



LITTON BRAKES PRODUTOS DE FRICÇÃO AUTOMOTIVA INDUSTRIA LTDA -
04/2019 – 30/04/2020

GERENTE COMERCIAL BRASIL

Gerenciamento de toda estrutura comercial do Brasil, montagem de equipes de vendas com representantes comerciais e vendedores, coordenação dos canais de atendimento e vendas, visitação de clientes ativos, prospecção e novos negócios, estratégia de vendas, elaboração de promoções e formação de preços, pesquisa e atualização de mercado e concorrentes.

ECOPADS PASTILHAS DE FREIO IND. E COMERCIO LTDA - 05/2017 - 03/2019

GERENTE COMERCIAL

Gerenciamento de todo setor de vendas da fabrica, formação de equipe de representantes comerciais, vendedores externos e internos, coordenação dos canais de de atendimento e de vendas, elaboração de estratégias de vendas, formação de preços, promoções, pesquisas de mercado e acompanhamento de vendas e concorrentes, atendimento a clientes ativos, prospecção e novos negócios, atuante nos canais atacado e varejo, medição de metas de vendas e produção de peças.

KEKO IND E COMERCIO DE PEÇAS AUTOMOTIVA LTDA - 05/2015 - 02/2017

GESTOR COMERCIAL

Gerenciamento de carteira de canais atacadistas e distribuidores, consultoria nas redes das montadoras com produtos homologados, consultoria técnica de produtos, coordenação dos representantes comerciais, atendimento ao mercado varejistas, elaboração de estratégias e medições das vendas.

TREVILUB COM DE LUBRIFICANTES AUTOMOTIVO LTDA - 11/2013 - 02/2015

SUPERVISOR DE VENDAS

Gestão do time de vendedores externos, atendimento nos canais varejistas e atacadistas, contratações e treinamento, direcionamento dos trabalhos e das metas, acompanhamento em campo, atendimento aos clientes grandes contas, medições dos números e desempenho dos vendedores.

PETROPLUS STP AUTOMOTIVO – WEST BRASIL MOBIL - 05/2009 - 11/2013
COORDENADOR COMERCIAL

Coordenação de equipe de vendas, vendedores externos e internos, atendimento aos clientes, acompanhamento em campo, medições dos números, contratações e treinamento, responsável pelo atingimento das metas, estratégias de vendas, pós vendas e vendas consultivas nos clientes.

TOP CAMPINAS DISTRIBUIDORA LTDA - 11/1999 - 02/2009
GERENTE COMERCIAL

Gerenciamento de equipe de vendas, treinamento, acompanhamento, prospecção de clientes, elaboração de propostas comerciais e fechamento de negócios, desenvolvimento de regiões e aumento da participação do mercado, direcionar os vendedores aos melhores resultados e atender a demanda de cada região, aplicação das estratégias de vendas nos pdv, assegurar o giro e a demanda de cada cliente.

DAPASCHOAL AUTOMOTIVA S/A -05/1989 – 11/1998
ASSISTENTE DE VENDAS – COORDENADOR COMERCIAL

Atendimento a clientes, assistente de varejo, assistente de logística.

Formação:

Administração de Empresas – Universidade Paulista

Propaganda e Marketing – Universidade Paulista

Tenho conhecimento e experiência na área comercial automotiva, relacionamento com clientes e profissionais da área, nos últimos anos atuei em fabricas de peças automotivas, gerenciei departamentos de vendas com equipes externas e internas e com atendimento online, montagem de equipes de vendas automotivas, atendimento a clientes atacadistas, distribuidores, varejistas e outras fabricas de peças, responsável pela comercialização das peças e ampliação da marca no mercado nacional.

Fico a disposição para desenvolver um trabalho sólido e ampliar o mercado.

Fico a disposição para qualquer função e cargo na área comercial.

Vando Ribeiro

