

Robert Vaz

Brasileiro, 36 anos, Casado, 2 filhos

Dados pessoais

robertwagnervaz@gmail.com

11993771353 | (11)993771353

Rua Itararé Vila Alzira 09195130 Santo André São Paulo Brasil

Objetivos

Vendas Técnicas - Vendas Técnicas externas

Resumo Profissional

Larga experiência em automação industrial, aproximadamente 20 anos.

Conhecimento profundo em processos de fabricação industrial, automotivos, alimentícios, autopeças, usinas, siderurgicas, fabricação de máquinas e equipamentos, dentre outros.

Conhecimento técnico necessário para especificação dos escopos de venda:

Elétrica, Eletrônica, Mecânica, Pneumática, Hidráulica, Softwares, CLPs, Sistemas de Supervisão, Sistemas de Visão, Robótica, Sensoriamento em geral.

Especialidade – Abertura de Mercado.

Prospecção e qualificação de novos clientes;

Manutenção e acompanhamento de cliente ativos;

Visita e levantamento em campo, definição da real necessidade do cliente;

Preparação de propostas comerciais e técnicas;

Especificação de conceito e materiais para o projeto em pauta;

Especificação de mão de obra necessária para o projeto e pauta;

Especificação de fornecedores necessários para o projeto em pauta;

Acompanhamento e gestão do processo;

Negociação e fechamento da venda;

Formação

Escolaridade

Ensino Médio Profissionalizante completo

Cursos Complementares

Técnico em eletrônica, Faculdade Anchieta

(Dezembro de 2009) - Concluído

CAI - Eletricista de Manutenção Eletroeletrônico, SENAI - Almirante Tamandaré

(Junho de 1999) - Concluído

Idioma

Leitura

Escrita

Conversação

Inglês

● ● ● ●

● ● ● ●

● ● ● ●

Histórico profissional

wenglor sensoric do Brasil

Engenheiro de Aplicação e Vendas - Junho/2015 a Junho/2017

Especialidades – Abertura de Mercado – atendimento comercial e técnico.

Venda de sensores, sistemas de visão, sensoriamento 3D (laser scanner), remotas, cabos, etc.

Contas - Mercedes Bens, Volkswagen, Scania, Toyota, General Motors, Ford, Bridgestone, Pirelli, Durr, Eisenmann, dentre outras.

STM Automação Industrial

Coordenador Geral - Abril/2000 a Junho/2015

Especialidades – Coordenação Geral da equipe de Vendas e Produção.

Aproximadamente 2.000 (duas mil) ordens de serviço vendidas e executadas, em sua maioria fabricação de máquinas especiais e automação elétrica (painéis de comando elétrico, Sistemas de visão e Supervisão, CLPs, Instalações elétricas e sensoriamento).

Prospecção e qualificação de novos clientes;

Manutenção e acompanhamento de cliente ativos;

Visita e levantamento em campo, definição da real necessidade do cliente;

Preparação de propostas comerciais e técnicas;

Especificação de conceito e materiais para o projeto em pauta;

Especificação de mão de obra necessária para o projeto e pauta;

Especificação de fornecedores necessários para o projeto em pauta;

Acompanhamento e gestão do processo;

Negociação e fechamento da venda;

Preparação de cronograma de execução base;

Suporte técnico e comercial para execução;

Acompanhamento, monitoramento, controle e alterações técnicas e comerciais do escopo de fornecimento (caso sejam necessárias);

Pós venda.

Último salário e benefícios

Último salário

R\$ 6.000,00 em Julho/2017

Benefícios

Carro, combustível, celular, notebook, vale refeição, convênio, seguro de vida, comissão sobre as vendas.

Outros objetivos

Pretensão salarial

Faixa de R\$ 5.000,00(Real)

Região de interesse

Preferência pela região de Santo André/São Paulo/, ou num raio de 25 km.

Aceita viajar pela empresa.

Aceita considerar propostas de outras regiões.

Informações complementares

Cursos curtos - Vendas - Gerencia Comercial - Capacitação pedagógica - Hidráulica - Pneumática - Sistemas de Visão - Sensoriamento Industrial - Gerenciamento de Manutenção - Gerenciamento de Fabricação.

Última atualização

08/10/2019