Luiz Henrique B. Vitta

End: R: Manoel Picão Jr., 131 Apto – 33 Parque Industrial Lagoinha CEP. 14.095-070 Ribeirão Preto - SP Telefones de contato: (16) 9.9207 – 44.22

CNH:A/C Email:luizhbvlf@gmail.comLinkedin:www.linkedin.com/in/luizhenriquebvittavendas

**DISPONIBILIDADE PARA VIAGENS**

**OBJETIVO \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

Área Comercial / Administrativo comercial. **\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

**RESUMO DAS QUALIFICAÇÕES PROFISSIONAIS**

20 anos de experiência em Coordenação e execução do planejamento de metas comerciais, administrativos e atendimento ao cliente.

**\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

**FORMAÇÃO ACADÊMICA**

 Graduação em Direito (Faculdade Unaerp – cidade Ribeirão Preto- início em 08/1997 interrompido na decima etapa em 2002).

**\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

**EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL**

** Empresa: M.Dias Piraquê – Ribeirão Preto SP. (Out/2019 até Julh/2020 ).**

**Cargo:** Vendedor Pleno Atribuições: - Prospecção e vendas diretas (média de 20 clientes ao dia) na área de supermercados, varejos e afins, em Ribeirão e região, através de negociação junto a proprietários, gerentes e compradores;

** LH Representações (MALIBU DISTRIBUIDORA)– Ribeirão Preto -SP(Ferv/2019 Até Out/2019)**

**Cargo:** Representante Comercial. Atribuições: Atuação com vendas diretas e prospecção de clientes, na área de supermercados, atacados e afins, com negociação junto a gerentes e compradores.

** Empresa: JMG Tecnologia e Comercio – Ribeirão Preto –S.P. (Março/2017 até Out/2018).**

**Cargo:** Auxiliar Técnico de instalação. Atribuições: Instalação, Manutenção e Higienização de ares condicionados.

** Empresa: EletroDRP – Ribeirão Preto –S.P. (Março /2016 até março /2017).**

**Cargo:** Auxiliar Técnico de instalação. Atribuições: Instalação, Manutenção e Higienização de ares condicionados.

** Empresa: Artefapi Ind. De Artefatos de Arame - Piracicaba –S.P. (Novembro/2014 Até Novembro/2015).**

**Cargo:** Vendedor Atribuições: Atuação com vendas diretas dos produtos, bem como a venda dos serviços de manutenção dos mesmos à supermercados, atacados e varejos (carteira de 200 clientes), através de negociações junto à proprietários, gerentes e compradores.

** Empresa: Seara Alimentos – Ribeirão Preto SP. (Abril/2012 Até Maio/2014).**

**Cargo:** Vendedor Pleno Atribuições: - Prospecção e vendas diretas (média de 20 clientes ao dia) na área de supermercados, atacados, varejos e afins, na região de Ribeirão e região, através de negociação junto a proprietários, gerentes e compradores; - Realização de campanhas “FEFO”

** GOLD MEAT CARNES – Ribeirão Preto –SP (Julho/2011 Até Abril/2012**

**Cargo:** Representante Comercial. Atribuições: Atuação com vendas diretas e prospecção de clientes, na área de supermercados, atacados e afins, com negociação junto a gerentes e compradores.

** Fabbri Bebidas – Brodowski - SP, (Fevereiro/2010 Até Junho/2011).**

**Cargo:** Supervisor Comercial. Atribuições: - Supervisão da equipe de vendas: Elaboração do planejamento das metas de vendas da equipe e acompanhamento da equipe em campo (atuação junto à s supermercados, atacados e afins).

** LH Representações – Ribeirão Preto –SP (Março/2009 Até Fevereiro/2010**

**Cargo:** Representante Comercial. Atribuições: Atuação com vendas diretas e prospecção de clientes, na área de supermercados, atacados e afins, com negociação junto a gerentes e compradores.

** Motoasa – Ribeirão Preto - SP (Setembro/2008 Até Janeiro/2009).**

**Cargo:** Supervisor Comercial Do Consórcio Nacional Honda. Atribuições: - Supervisão da equipe de vendas: Programação de promoções e eventos, planejamento das metas de vendas e negociação de pontos de promoção junto a proprietários e profissionais de marketing de lojas, como supermercados, condomínios, entre outros.

** Café Utam S/A – Ribeirão Preto - SP (Junho/2005 Até Agosto/2008).**

**Cargo:** Supervisor Comercial Atribuições: - Supervisão da equipe de vendas: Planejamento das metas de vendas, acompanhamento da equipe em campo, negociação junto a gerentes e compradores (cinco polos de compras de uma rede de supermercados); - Prospecção à campo de novos clientes; - Elaboração, negociação e realização de eventos, campanhas promocionais e logística de entregas; - Treinamento da equipe: Produtos e técnicas de vendas.