|  |  |
| --- | --- |
|  |  |
|  | |



|  |  |
| --- | --- |
| *Nome:* | ***Vando Luis Ribeiro*** |
| *Estado civil:* | *Casado* |
| *E-mail:* | *vandoribe40@gmail.com* |
| *Idade:* | *45 anos* |
| *Endereço:* | *R Collechio 197 – Vila Castelo Branco – Campinas-SP* |
| *Telefones:* | *(19) 2121-2021 (19) 99624-23249* |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| |  | | --- | |  |  |  |  | | --- | --- | | *Empresa:* | *Ecopads Industria e Com.de Artefatos de Metais – Grupo Ebf Vaz* | | *Último cargo:* | *Gerente Comercial - Atual* | | *Último Salário:* | *R$ 7.500,00* | | *Atribuições do cargo:* | *Gerenciamento de equipe de vendas, representantes e vendedores externos liderança de equipe de vendas nacional, estratégias de mercado, desenvolvimento e implantação de carteiras regionais, medições de desempenho e atingimento de metas, atendimento aos clientes grandes contas e manutenção de contratos, analise de pedidos, acompanhamento, fechamento de vendas, relacionamento com clientes. Formação de equipe de vendas, contratações, treinamentos técnicos e comerciais.* |   ***Experiência profissional*** |
|  |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| *Empresa:* | | *Keko Acessórios S/A - 05/2015 a 01/02/2017* | |
| *Último cargo:* | | *Gestor Comercial – 1 ano e 8 meses* | |
| *Último Salário:* | | *R$ 5.300,00* | |
| *Atribuições do cargo:* | | *Gerenciamento de carteira de canais atacadistas e distribuidores, consultoria*  *nas redes das montadoras com produtos homologados, consultoria técnica de produtos, coordenação dos representantes comerciais, atendimento ao mercado varejistas, elaboração de estratégias e medições das vendas.* | |
|  | |  | |
| ***Experiência profissional*** | |
|  | |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| *Empresa:* | | *Brudovan Pneus Ltda - 01/2014 a 09/2014 - 8 meses* | |
| *Último cargo:* | | *Gerente de Vendas - 8 meses* | |
| *Último Salário:* | | *R$ 4.500,00* | |
| *Atribuições do cargo:* | | *Gerenciamento da área de vendas de peças e pneus automotivos e motos, cumprimento das metas, gestão das unidades filiais, contratações e treinamento dos colaboradores internos e da área comercial, controle dos números das filiais e responsável pelo pós vendas e pré venda da rede.* | |
|  | |  | |
| ***Experiência profissional*** | |
|  | |

|  |  |
| --- | --- |
| *Empresa:* | *Trevilub Comércio de Lubrificantes Ltda. - 10/2012 a 10/2013 - 1 ano* |
| *Último cargo:* | *Supervisor de Vendas - 1 ano* |
| *Último Salário:* | *R$ 5.000,00* |
| *Atribuições do cargo:* | *Gestão do time de vendedores externos, atendimento nos canais varejistas e atacadistas, contratações e treinamento, direcionamento dos trabalhos e das metas, acompanhamento em campo, atendimento aos clientes grandes contas, medições dos números e desempenho dos vendedores.* |
|  |  |

|  |
| --- |
| ***Experiência profissional*** |
|  |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| *Empresa:* | | *WESTBRASIL LUBRIFICANTES MOBIL E STP PETROPLUS AUTOMOTIVA - 05/2009 a 09/2012 - 3 anos e 4 meses* | |
| *Último cargo:* | | *Coordenador de Vendas - 3 anos e 4 meses* | |
| *Último Salário:* | | *R$ 6.500,00* | |
| *Atribuições do cargo:* | | *Coordenação de equipe de vendas, vendedores externos e internos, atendimento aos clientes, acompanhamento em campo, medições dos números, contratações e treinamento, responsável pelo atingimento das metas, estratégias de vendas, pós vendas e vendas consultivas nos clientes.* | |
|  | |  | |
| ***Experiência profissional*** | |
|  | |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| *Empresa:* | | *TOP CAMPINAS EDITORA E DISTRIBUIDORA LTDA - 09/1999 a 02/2009* | |
| *Último cargo:* | | *Gerente Comercial - 8 anos* | |
| *Último Salário:* | | *R$ 8.500,00* | |
| *Atribuições do cargo:* | | *Gerenciamento de equipe de vendas, treinamento, acompanhamento, prospecção de clientes, elaboração de propostas comercias e fechamento de negócios, desenvolvimento de regiões e aumento da participação do mercado, direcionar os vendedores aos melhores resultados e atender a demanda de cada região, aplicação das estratégias de vendas nos pdv, assegurar o giro e a demanda de cada cliente.* | |
| ***Experiência profissional*** | |
|  | |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| *Empresa:* | | *Wurth do Brasil Peças de Fixação Ltda. - 02/1998 a 04/1999 - 1 ano e 2 meses* | |
| *Último cargo:* | | *Vendedor Externo - 1 ano e 2 meses* | |
| *Último Salário:* | | *R$ 2.200,00* | |
| *Atribuições do cargo:* | | *Vendas externas de peças e químicos automotivos, atendimento a clientes, demonstração de produtos e positivação de clientes, gestão de carteira e roteiro, vendas consultivas, prospecção de clientes e desenvolvimento de área, pesquisa de mercado e da concorrência, atingimento de metas.* | |
|  | |  | |
| ***Experiência profissional*** | |
|  | |

|  |  |
| --- | --- |
| *Empresa:* | *Dpaschoal Automotiva Ltda - 05/1989 a 09/1997 - 8 anos e 4 meses* |
| *Último cargo:* | *Vendedor Comercial - 8 anos e 4 meses* |
| *Último Salário:* | *R$ 2.000,00* |
| *Atribuições do cargo:* | *Assistência ao departamento logístico de distribuição de estoque para as filiais de vendas, análise de vendas e saída dos produtos. Vendas de produtos automotivos, análise de manutenções e fechamento de orçamentos, captação de clientes, controle de vendas da filial, atendimento a clientes.* |
|  |  |
| ***Graduação*** | |
|  | |

|  |  |
| --- | --- |
| *Instituição:* | *Universidade Paulista Unip* |
| *Curso:* | *Graduação em Administração* |
| *Período:* | *De 02/2001 a 10/2005* |