

Silvana Maria Suffi

Campinas, SP | (19) 9 9422 0491 | silvana.suffi@gmail.com

Objetivo

Gestão de Vendas

Total disponibilidade para viagens.

Formação

Superior em Propaganda e Marketing

Universidade Paulista UNIP

Resumo das Qualificações

30 anos de experiência no setor comercial do segmento automotivo em linha leve e pesada, excelência em gestão de pessoas e relacionamento com clientes.

ÁREA COMERCIAL

Vendas internas e externas, crédito, cobrança, logística.

GESTÃO DE NEGÓCIOS

Mapeamento de micro e macro regiões, análise de potencial de cidades, potencial de clientes, análise de produtos.

Foco na cobertura das regiões a nível nacional com roteirização para otimização do trabalho da equipe interna e externa.

Buscando melhores negócios junto a cadeia de mercado (distribuidor – cliente – fornecedor).
Atendendo as necessidades da empresa.

Planejamento e implementação de estratégias de política de vendas, com gestão de metas.

GESTÃO DE PESSOAS

Seleção, contratação, coaching de vendas, palestras e treinamentos com equipe de televendas, vendedores externos, promotores e representantes.

ESTUDO DE MERCADO

Projeto de mapeamento regional; pesquisa de demanda de mercado no segmento de reposição automotiva com abrangência na região de Ribeirão Preto.

Experiência

POLITEC POLIDORES – Sumaré, SP

Período: fev/2017 a abr/2018

Função: Gerente comercial

Gestão de vendas : equipe de vendedores internos, externos e promotores técnicos, atuando em todo estado de São Paulo.

COBRA ROLAMENTOS E AUTO PEÇAS – Ribeirão Preto, SP

Período: nov/2015 a jan/2016

Função: Gerente de vendas

Gestão de vendas : equipe de vendedores intenos e externos, desenvolvimento de novos negocios na região de Ribeirão Preto/ São Jose do Rio Preto

DPK DISTRIBUIDORA DE AUTOPEÇAS – Ribeirão Preto, SP

Período: jun/2009 a mai/2014

Função: Gerente de Filial

Gestão de vendas ; : equipe de vendedores intenos, externos e promotores . Regionalização e Roteirização. Regiões: Ribeirão Preto e grande região, São José do Rio Preto, Franca, Araraquara, Votuporanga.

KNORR BREMSE – São Paulo, SP

Período: jun/2006 a dez/2008

Função: Vendedora de Reposição

Atuação a nível nacional, atendendo os principais distribuidores e suas filiais no desenvolvimento da linha de freios a ar em veículos pesados. Atendimento as principais filias a nível nacional como DPK, Pelegrino, SK, Polipeças, Comdip entre outras.

DPK DISTRIBUIDORA DE AUTOPEÇAS – Campinas, SP

Período: mai/1983 a out/2005 (22 anos)

Última função: Gerente de Vendas / Novos negocios

Regionalização e roteirização. Implantação de projeto PAACs– Posto de atendimento avançado ao cliente e franquias. Padronização de atendimento a clientes. Regiões: Campinas e grande região, Sorocaba, Jundiaí, Presidente Prudente, Sul de Minas, Norte Paraná.

Informações :

DPK – Comercial AutomotivaS/A. Campinas - SP - GRUPO DPASCHOAL

Diretor – Armando Diniz – 19 – 99113 5440

Gerente Regional – Jader Mantellato – 019 – 97151 1395

Knorr BremseSistemas p/ Veículos Pesados Ciais Brasil LTDA. São Paulo – SP

Diretor- Jefferson Germano – 11 99393 7237

COBRA – Rolamentos e Auto Peças Ltda - Ribeirão Preto – SP

Gerente nacional – Gilmar Catirica – 11 99449 3115

POLITEC –Polimento Automotivo - Sumaré – SP

Socio proprietario – George Pampana – 19 98137 2588