

**LORENZO TOMÁS GUZMÁN**

cvccccCCCO

Extrato Profissional: Ampla experiência de trabalho e gestão, no mercado automotivo venezuelano, nas diversas áreas que contemplam a gestão de concessionários (administração, vendas e pós-vendas). Vasta experiência na gestão da área de peças de reposição, em todas as suas áreas (compras, vendas, gestão de equipe de vendas, armazenagem, despachos e até fins). Sólidos conhecimentos gerenciais e administrativos em gestão de negócios. Sólido conhecimento geral das marcas Chevrolet, Ford, Hyundai e Fiat no nível do revendedor. Atitude, limpeza e gestão na manipulação de barras, conhecimento de cocktails tradicionais e modernos, como um Barmen e Sommelier profissional.

RUA DOS CURIÓS, #147. INGLESES DO RIO VERMELHO FLORIANOPOLIS

**Edad: 53**

**Teléfonos: (48)991121782 / (48) 991861902.**

**E-mail:** [**tlgr5@hotmail.com**](mailto:tlgr5@hotmail.com) **/** [dimporven@hotmail.com](mailto:aaronguz15@gmail.com)



**EXPERIENCIA**

*Posição: Diretor - Gerente (Proprietário)*

Empresa dedicada ao marketing de atacado de peças automotivas em todo o país, marcas Chevrolet, Ford, Hyundai, Fiat e Renault.

Gestão de equipe de vendas, controles de estoque, compras, cobranças, armazenamento, gerenciamento de sistemas administrativos. Gestão extensiva de relacionamentos pessoais e profissionais, com facilidade para negociações, de todos os tipos.

Bom desenvolvimento de habilidades profissionais, voltadas para a alta gerência; a nível comercial, pessoal e financeiro.

*EMEPRESA: AMERICAN PARTS, COrporacion*

*C.A.EMPRESEMPRESA: AMERICAN PARTS, C.A.A:DIMPORVEN CORPORATION; C.A.*

*MAIO 2008 - CURRENTCC*

*Posição:* **Gerente Corporativo de Vendas**

Maiores peças automotivas, com quatro filiais detalhadas de vendas; que foram gerenciados em sua totalidade, realizando vários controles rígidos de cobrança, planos agressivos de vendas, purificação e controle de estoque; dando um crescimento anual às empresas acima mencionadas.

*EMPRESA: AMERICAN PARTS, C.A.*

*JUNHO DE 2007 ATÉ MAIO DE 2008*

*EMPRESA: CORPORACIÓN FAMA 3000, C.A. MARÇO DE 2005 ATÉ MAIO DE 2007*

*Posição: Gerente Nacional de Vendas*



**Empresa**

*Mayo de 2010 - Presente*



**APTITUDES E CONOCIMIENTOS**

Empresa importadora de peças de reposição Acdelco, Gates, Mhale, Olimpic, Sabo, entre outros, a ser distribuída em todo território nacional. Coordenação e desenho de políticas de vendas, gestão de pessoas, projeções, compras internacionais, criação e supervisão de carteira de clientes, com seu respectivo zoneamento; implementação de processos de distribuição, cobranças e visitas agendadas aos clientes mais importantes.

Destaca-se a experiência anteriormente obtida na área automotiva, onde gerenciei diversos revendedores automotivos, em seus diversos departamentos (vendas, frota, peças de reposição, serviços, pós-venda) das marcas Hyundai, Chevrolet, Chrysler, Jeep e Fiat.



**EDUCAÇÃO**

*Isaac Newton Institute of Technology*

*- Publicidade e Marketing da TSU.*

*1990 - 1993*

*- Níveis básicos e profissionais do Bartender / Sommelier março de 2018*



**IDIOMAS E SOFTWARE**

*Recursos humanos*

*Marketing*

*Finanças e Bancos*

*Inventário de Barras (Bar)Bar de coquetéis contemporâneo*

*Vendas em geral*

*Mecânica automotriz*

*Contabilidade e Administração*

*Conhecimento mixologia*

*Coteleria Moderna*

*Análise estatística*

*Cálculo de tendências*

*Redes sociais*

*Atenção, Serviço e Moral*

*Gestão de Alto Nível*

Espanhol (idioma nativo)

Inglês intermediário)

Bom gerenciamento de sistemas de computador, gerenciamento do Windows e programas administrativos, como Saint, A2, Lucro, Colibri, etc.

Documentação atualizada, bem como RNM, Carteira de Trabalho e Previdência Social, CPF, Cartão de Saúde, CNH “B”