

THIAGO DE LIMA AZEVEDO

representante comercial

perfil

Representante comercial com significativa experiência na área de vendas, buscando sempre atualizações na área comercial. Dinâmico e pró-ativo, capaz de administrar multi-funções com criatividade, comprometimento, organização e disciplina.



Rua Romana Villas Boas
Schuenck - gleba 25, casa 40.
Nova Suiça - Nova Friburgo RJ

thiagolazevedo@yahoo.com.br

(21) 99492-0810

<https://www.linkedin.com/in/thiagolazevedo/>

FORMAÇÃO

Graduação tecnológica em Gestão Comercial, Estácio (2019-2021) - Cursando - Bacharel em Publicidade e Propaganda, FACHA (2013) - não concluído - Atendimento Publicitário, FACHA (2014) - Técnicas em Negociação, Estácio (2017) - Técnica em Vendas, Estácio (2017) - Representante Comercial, Estácio (2017) - Planejamento e Previsão de Vendas, Estácio (2017) - Comunicação Efetiva, SESI (2017) - Redação Administrativa, SESI (2017) - Qualidade no atendimento e postura profissional, SESI (2017) - Comunicação no foco organizacional, SESI (2017) - Marketing, WFour (2017) - Comunicação interpessoal e atendimento ao cliente, SEST SENAT (2018) - Qualidade nos produtos e serviços, SEST SENAT (2018)

HABILIDADES

OFFICE
PHOTOSHOP
ATENDIMENTO PUBLICITÁRIO
COMUNICAÇÃO EFETIVA
COMUNICAÇÃO NO FOCO ORGANIZACIONAL
PLANEJAMENTO E PREVISÃO DE VENDAS
QUALIDADE NO ATENDIMENTO
POSTURA PROFISSIONAL
REDAÇÃO ADMINISTRATIVA
INGLÊS INTERMEDIÁRIO
ESPANHOL BÁSICO

ESPECIALIDADE

TÉCNICAS EM VENDAS E NEGOCIAÇÕES
MERCADO PROMOCIONAL
MARKETING
ESTRATÉGIA COMERCIAL

EXPERIÊNCIAS RECENTES

PREPOSTO - 04/2013 até 06/2014

Vendas externas de produtos alimentícios (PAP), atendimento ao cliente, visitas, elaboração de pedidos, tabelas, e-mails e pós-venda.

LUDA FREE
NOVA IGUAÇU (RJ)

VENDEDOR - 06/2014 até 12/2014

Vendas externas, visitação e atendimento ao cliente, elaboração de pedidos, tabelas, e-mails e pós venda

DISTRIBUIDORA
CLAVERY
RIO DE JANEIRO (RJ)

REPRESENTANTE COMERCIAL - 06/2015 até 11/2018

Vendas no mercado promocional, sugestão de campanhas juntamente ao cliente de acordo com a sua necessidade e demanda, acompanhamento, pós-venda, prospecção de clientes, realização de mapeamento, apresentações, simulações de gravações, briefing e tabelas.

TRAMONTINA
RIO DE JANEIRO (RJ)
Todo o Estado

REPRESENTANTE COMERCIAL - 01/2019 até 01/2020

Elaboração de orçamentos e pedidos, visitação, demonstração de produtos, venda, mapeamento das cidades, acompanhamento no pré e pós-venda. Estudo e sugestionamento do mix de produtos de acordo com o público que o cliente atinge ou deseja atingir.

GRUPO MARCAMIX
RIO DE JANEIRO (RJ)
Todo o Estado

REPRESENTANTE COMERCIAL - 01/2019 até 02/2020

Elaboração de propostas, visitação, amostragem de máquinas e produtos, venda de produtos solúveis e grãos, venda de contrato de aluguel de máquinas, análise e sugestionamento da demanda do cliente, treinamento de funcionários para uso do maquinário e suporte. Food Service e Empresarial.

REAL SABOR
DRINK SERVICE
RIO DE JANEIRO (RJ)
NOVA FRIBURGO

REPRESENTANTE COMERCIAL - 01/2020 até o momento

Elaboração de propostas, roteiros de visitas, orçamentos, visitação, venda PAP de óleo lubrificante e pós-venda. Auto peças, oficina, indústrias e distribuidores.

USIQUIMICA
VALVOLINE BRASIL
RIO DE JANEIRO (RJ)
REGIÃO SERRANA