



Luiz Carlos Bernardino – Brasileiro - Solteiro

Rua Dr. Osvaldo Arnerth 96 Campinas-SP – Telefone: (19)9.82311963  
– e-mail: [caiosibber@hotmail.com](mailto:caiosibber@hotmail.com)

Área: Comercio Exterior e Procurement Manager

### Resumo Profissional

Gerente de Comercio Exterior e Procurement, com 25 anos de experiências em gestão e negócios, disponível para assumir responsabilidades adicionais de forma a possibilitar o cumprimento de prazos limitados e foco em resultados. Capacidade de trabalho em equipe com entusiasmo, uma filosofia de trabalho sólida e com competências avançadas de resolução de problemas complexos. Gestor de vendas premiado, com experiência internacional em vendas canais B2B e B2C e uma grande capacidade para fechar negócios e conduzir contratos. Profissional altamente ambicioso, com histórico de crescimento em vendas, KPI'S, Marketing e Compras Internacionais. Especialização em análise de mercados, desenvolvimento e previsão de negócios, avaliação das necessidades dos clientes ativos e inativos. Meticuloso, excelente a realizar múltiplas tarefas e a trabalhar sob pressão. A ampla experiência na indústria inclui a área Compras, Logística, Financeira e Marketing. Gestor de Operações da exportação, importação e compras internacionais dedicado e com capacidades de liderança eficazes em todos os aspectos do seu trabalho, formação e motivação de equipes. Exímio na redução das despesas e na otimização das operações na logística operacional da exportação e importação e. Expertise na rotina de compras, operacional, emissão de documentos e certificados, L.I. controle de Draw Back, Ex-Tarifário, NCM, Proex e Finimp, RFB, Bacen, Entrepoto, Contrato com Armadores agentes NVOCC e Despachantes Aduaneiros. Fluente em Inglês com vivencia de 4 anos nos Estados Unidos, Espanhol com vivencia de 8 meses no Chile e Argentina, Alemão com vivencia de 2 anos na Alemanha, Solteiro com disponibilidade para início imediato, viagens internacionais e mudança de endereço no Brasil e Exterior.

### Competências:

- Vendas Latam e Relações com os clientes
- Orientado para os resultados, S&OP
- Planejamento Estratégico e Marketing
- Gestão Operacional, pessoal formação de equipe
- Gestão de contratos internacionais
- Compras Internacionais e Suprimentos
- Avaliação das necessidades dos clientes
- Gestão de logística e cadeia produtiva

## **Histórico Profissional:**

**IBBL S.A** – Fabricante Linha Branca Eletronica – Itu-SP - Jan. 2017 a Março 2019

Coordenador de Vendas Exportação e Supply Chain

**XCMG GROUP S.A-** Fabricante de Veículos e Maquinas Movimentação de Terra –

Gerente de Exportação e Supply Chain Latam – São Paulo-SP -Jan. 2014 a Dez. 2017

**RSC S.A IMPORTADORA** E COM. DE AUTO PEÇAS - Caxias do Sul-RS - JAN. 2011 A JAN. 2014

Gerente de Comercio Exterior e Procurement Manager

**METALURGICA DELLAROSA S.A** - Santa Barbara D´Oeste-SP- FEV. 2007 A JAN. 2011

Gerente de Comercio Exterior e Procurement Manager

**ZF/TRW AUTOMOTIVE S.A** – Limeira –SP- JAN. 2003 JAN. 2007

Coordenador de Vendas Exportação: Argentina, Chile, Colômbia, Uruguai e Paraguai.

**KERRY INGREDIENTS S.A.** – Campinas-SP - FEV 2000 A JAN.2003

TRADER Latam / Mieddle-East

**REBIERE ROUSSELOT S.A** – Amparo-SP JAN 1998 A JAN.2003

Supervisor de Exportação e Importação Latam/ Europa / Meddle-East

**BAUMER S.A** - Mogi Moirim –SP JAN 1997 A JAN 1998

Analista de Exportação Sênior Latam / Miedlle- East

**MERCEDES-BENZ DO BRASIL S.A** – São Bernardo Campo-SP -JUN.1984 – JAN 1997

Inicio: Jovem Aprendiz Senai – Mecânica Geral e Ferramentaria até Dez. 1988

Analista de Exportação Garantia e Qualidade Peças Originais – Latam – Jan.1989 – Dez.1990

Analista Técnico de Exportação Sênior – Jan. 1991 a Dez. 1994

Supervisor de Garantia e Qualidade Latam – Jan. 1995 a Jan. 1997