

Curriculum Vitae

FÁBIO HERNANDES BINOTTI

Dados pessoais:

Idade: 28 anos

Residência: São Bernardo do Campo – São Paulo

Celular: (11) 986-252-514

E-mail: binotti_13@hotmail.com

Experiência Profissional:

Analista de comércio exterior

-- Elaboração de todos os processos logísticos para importação, armazenagem, venda e pós venda de todos os produtos comercializados (matérias-primas para fabricação de baterias de chumbo-ácido), bem como desenvolvimento de demanda com os clientes para qualquer necessidade que pudesse ocorrer; assistência técnica dos itens comercializados mediante intermediação dos fornecedores; e toda rotina administrativa do escritório.

Outras atribuições: coordenação na execução dos projetos desenvolvidos pela matriz localizada nos EUA nas instalações de equipamentos vendidos no Brasil, acompanhando os técnicos estrangeiros durante todo o período de trabalho.

Empresa: Fixxus Comercial Ltda / Sorfin Yoshimura Brasil

Período: julho/2015 até junho/2020

Estagiário de importação

-- Elaboração e acompanhamento de todos os processos de importação, armazenagem, partes da venda e pós-venda dos produtos comercializados (matérias-primas para fabricação de baterias de chumbo-ácido). Elaboração de informes de demanda para montagem do catálogo de produtos oferecidos e contato direto com fornecedores para conhecer os materiais em questão.

Empresa: Fixxus Comercial Ltda / Sorfin Yoshimura Brasil

Período: julho/2013 até junho/2015

Estagiário de importação

--Acompanhamento de todos os processos de importação, desde o envio do pedido de compras, pagamentos internacionais, follow up com os fornecedores, logística, chegada, desembaraço, e conferência de carga.

Empresa: Erwin Guth Instrumentos Cirúrgicos Ltda

Período: agosto/12 até junho/2013

Assistente de Compras

--Elaboração de tabulações de preços para compra, e cotações para clientes.

Atendimento no balcão da loja.

Empresa: Voltron Comércio de Material Elétrico e Hidráulico LTDA

Período: março/2012 até junho/2012

Auxiliar administrativo – departamento comercial (Suporte de vendas)
--Atendimento a grupo de representantes comerciais da empresa em estados do nordeste;
Acompanhava a elaboração de projetos luminotécnicos
Empresa: Luminárias PROJETO
Período: dezembro/2010 até maio/2011

Conhecimentos em Informática:

Informática básica em ambiente Windows
Noção básica de Office – Excel

Idiomas

Inglês: Avançado

Formação:

Universidade Metodista de São Paulo
Administração/Linha de Formação Específica em Comércio Exterior
Conclusão em junho/2015